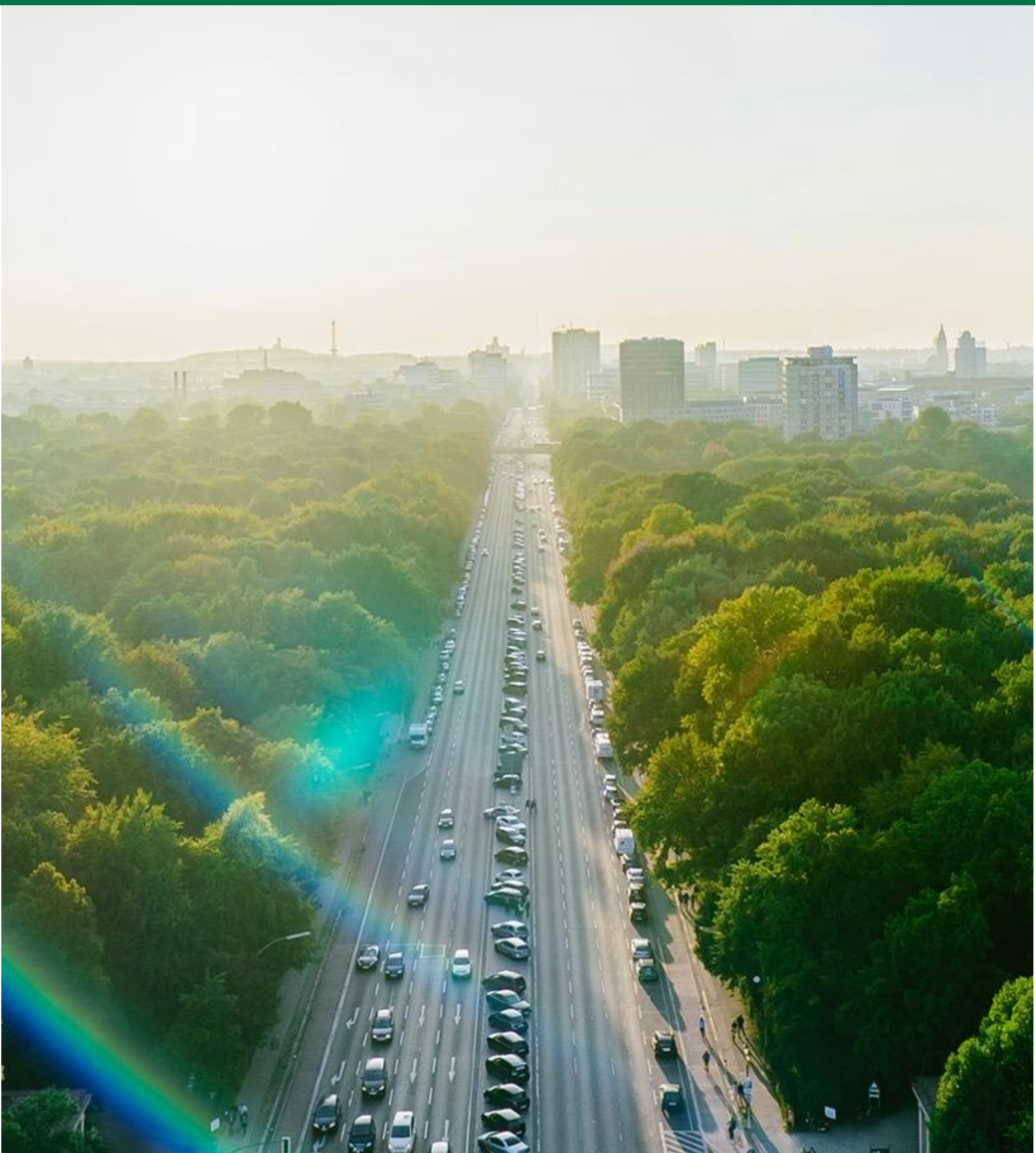


OPERATÍV LÍZING



Mi az operatív lízing?

Amikor autóbérlés kerül szóba, akkor az operatív lízing egy olyan megoldás, amely során a lízingbe adó a lízingbe vevő által igényelt személygépkocsit beszerzi, majd tartós bérletbe adja azt neki.

A lízingbe vevő havi bérleti díjat fizet, a futamidő végén pedig a személygépjármű a lízingbe adó tulajdonában marad.

Az operatív lízing kapcsán a hangsúly nem a tulajdonláson, hanem sokkal inkább a használaton van. Ez azt jelenti, hogy a futamidő során a Bérbeadó minden normál használathoz kapcsolódó működtetési költséget és kockázatot visel. Így nem fordulhat elő, hogy a finanszírozási költségen felül megjelenik egy váratlan meghibásodáshoz kapcsolódó nagyobb költségelem. Az operatív lízing egy teljes szolgáltatási csomag. Nem csak az autó finanszírozást tartalmazza, hanem igény esetén a lízingbe adó gondoskodik a biztosításról, az adókról, a szervizekről, gumizásról, üzemanyagról, csereautóról és az egyéb szolgáltatásokról is.

Az operatív lízing előnyei

Általánosságban elmondható, hogy az operatív lízing konstrukció kényelmes, gazdaságos, s kiszámítható. Mit is takar pontosan mindez? Lássuk a részleteket!

Kényelem

A konstrukció számos olyan elemet tartalmaz, amelyet más lízingtípusok nem. Itt gyakorlatilag csak vezetni kell az autót, minden más a bérbeadó feladata. Mutatunk néhány példát:

- A felmerülő ügyeket (pl. baleseti kárrendezés, kötelező szerviz, meghibásodás, adminisztráció) dedikált kapcsolattartók kezelik. Nincs szükség humán erőforrásra a céges autók kezeléséhez, így akár több alkalmazott ideje másra fordítható.
- Nem kell havi szinten rengeteg helyre fizetni. Elég havi szinten rendezni a bérleti díjat, ami egy számlát jelent. Ez jelentősen csökkenti az adminisztrációs terheket.
- A használt autók eladása szintén a flottakezelő feladata, aki az ebből eredő kockázatot is viseli.

Gazdaságosság

Az operatív típus általában első ránézésre költségesebbnek tűnik a pénzügyi lízingnél. Jobban megvizsgálva viszont sok szempontból gazdaságosabb. Előnyei a következők:

- Amennyiben cégautóként használjuk a járművet, az ÁFA visszaigényelhető (személyautók esetében is).
- Nem szükséges önerő a szolgáltatás igénybe vételéhez.
- A periódus végén a maradványértékre vonatkozó ÁFA a tulajdonost terheli, nem az addigi bérlőt.
- A havi bérleti díj egésze leírható költségként a könyvelésben.
- A flottakezelés természetéből adódóan jelentős ár előny realizálható a járművek beszerzése, szervizelése és biztosítása kapcsán is.
- Forráskímélő, mert nem kell nagy tőkét beletennünk a beruházásba, hiszen az a tulajdonost terheli.
- Lehetőség van mérlegen kívüli finanszírozásra.
- Az autó vételárának áfatartalmát visszaigényeljük, ezért csak a nettó értéket kell finanszírozni.
- A bérlő pénzügyi erőforrásait az alaptevékenységére fordíthatja, a gépjárműparkkal kapcsolatos ráfordítások nem terhelik meg a beruházási költségvetését.
- Akár 0 Ft önerő 0 Ft induló befizetés mellett. A pénzügyi források nincsenek lekötve a gépjárműben, kamatozhatnak, illetve beforgathatók az alaptevékenységbe.



Kiszámíthatóság

Az eddig felsorolt pozitívumokon túl ki kell emelni a kiszámíthatóságot és az átláthatóságot. Az előre meghatározott havidíj nem változik, a kamatozás pedig fix. A pénzügyi kockázat a tulajdonost terheli. Ezáltal a használó költségei teljes mértékben tervezhetők. Nincsenek kellemetlen meglepetések és váratlan költségek.

Előnyök a pénzügyi lízinggel szemben

Számviteli szempontból a legfőbb különbség az operatív és a pénzügyi között, hogy kinek a könyveiben tartják nyilván az adott járművet. Pénzügyi lízing esetén a jármű a lízingbe vevő könyveiben szerepel, míg operatív lízing esetén a lízingbe adóéban. A teljeskörű operatív lízing ajánlatban a gépjármű nem kerül a vállalat tulajdonába csak bérlit, ami azt jelenti, hogy a finanszírozás nem jelenik meg a könyvelésben.

Pénzügyi lízing esetén az értékcsökkenés és a kamat számolható el költségként, még operatív lízing esetén a teljes bérleti díj. Operatív lízing esetén bérleti díj ÁFA-tartalma visszaigényelhető az üzleti használat arányában, míg pénzügyi lízing esetén ez csak a haszongépjárművek esetén igaz. Amíg a pénzügyi lízing csak egy finanszírozási forma, addig az operatív lízing a számos opcionális kiegészíthető szolgáltatáselemmel egy teljeskörű flottamenedzsment megoldás.

Előnyök a vásárlással szemben

A direkt vásárlás nagy összegű pénzügyi ráfordítást jelent a cégeknek, ami a likviditás romlásával is párosul. De ami még fontosabb, az az időfaktor és az erőforrás, amit a cég a flottaügyek intézésével tölt: ügyelni a rendszeres karbantartásokra, intézni a szezonális gumicseréket, kár esetén egyeztetni a biztosítóval, nem beszélve a több tucat számla feldolgozásáról. A járművek eladása szintén egy tényező, amivel az operatív lízing esetén nem kell foglalkozni.

A különböző pénzügyi konstrukciók összehasonlítása

	Zárt Pénzügyi Lízing	Nyílt Pénzügyi Lízing	Operatív Lízing
Szerződés időtartama	Fix	Fix	Fix
Fizetési Gyakoriság	Havi	Havi	Havi
Tulajdonjog	Lízingbe adónál	Lízingbe adónál	Bérbeadónál
Tulajdonjog átruházás	Lízingbe vevő tulajdonos lesz	Lízingbe vevőnek opciós joga van	Bérbeadónál marad
Szerződés hosszabbítás	Hosszabbítható	Nem hosszabbítható	Hosszabbítható, módosítható
Időtartam tervezés	Amortizáció szerint	Amortizáció szerint	Használat alapján
Áfa fizetés	Haszongépjármű esetében a szerződés kezdetén nettó érték egy összegben	A törlesztés során egyenletesen, de csak a tőke az alapja	A törlesztés során egyenletesen, de a teljes bérleti díjra
Áfa visszaigénylés	Haszongépjármű esetén, induláskor egy összegben	A lízingdíj tőkerészenének áfatartalma / 50%-os szabály	A teljes bérleti díj áfatartalma / 50%-os szabály
Illetékfizetési kötelezettség	Teljes vagyonszerzési illeték szerződéskor	25% / 75%	Bérleti díjban foglalt
TAO csökkentés	Amortizáció + kamat	Amortizáció + kamat	Teljes bérleti díj
Költségként elszámolható	Csak a kamat	Csak a kamat	A teljes összeg
Kinek ajánlott	ÁFA-visszaigénylésre jogosult nyereséges vállalkozások	Aki rendszeres ÁFA-elszámolásra kötelezett, és általában befizető pozícióban van	Aki alanyi ÁFA-mentes, és fizetési kötelezettsége így a teljes futamidőre elosztható



Az operatív lízing egyszerűen működik

- kereskedőjénél válassza ki a megfelelő járművet
- határozza meg a szerződés időtartamát és futásteljesítményét (25-60 hó)
- válassza ki a szolgáltatási csomagot
- a kereskedője kiszámítja a lízingdíjat
- az Arval elvégzi a hitelképességi vizsgálatot
- Ön aláírja a lízingszerződést
- a kereskedő tájékoztatja Önt az autó szállítási dátumáról

Szolgáltatási csomagjaink

Szolgáltatási elemek	Premium csomag	Standard csomag
Finanszírozás	X	X
Biztosítások - KGFB, CASCO	X	X
Szerviz	X	X
Gumi - korlátlan	X	X
Asszisztencia - EU	X	X
Csereautó	X	

Szolgáltatási elemeink részletesen

- **Finanszírozási és maradványérték kockázat:** a bérleti konstrukció HUF alapú, fix kamatozású finanszírozást tartalmaz; a maradványérték kockázatot az Arval viseli
- **Biztosítás:** kötelező gépjármű felelősségbiztosítás és CASCO biztosítás a bérleti díj részét képezi
- **Szerviz és karbantartás:** karbantartási szolgáltatásunk kiterjed minden kötelező szervizre és minden normál használatból eredő kopó-forgó alkatrész cseréjére; tartalmazza az ablaktörlőlapátok cseréjét, a klímatisztítást évente egy alkalommal, illetve az olajutántöltést bármikor, amikor szükséges
- **Gumiabroncskezelés:** a korlátlan darabszámú, évszaknak megfelelő gumiabroncsról az Arval gondoskodik, szervezi azok tárolását és cseréjét
- **24 órás segélyszolgálat:** olyan baleset vagy meghibásodás esetén, ami lehetetlenné teszi a tovább haladását, az év minden napján 0-24-ben elérhető asszisztencia szolgáltatásunk azonnal a segítségére siet
- **Csereautó szolgáltatás:** a futamidő alatt a 24 órát meghaladó kötelező karbantartás, műszaki meghibásodás vagy karosszéria javítás esetén korlátlan, kategóriaazonos gépjárművet biztosít az Arval

Az Arvalról

Az 1989-ben alapított Arval a BNP Paribas Csoport 100%-os tulajdonában lévő leányvállalata.

A teljeskörű lízing és flottakezelési szolgáltatásokra szakosodott cég világszerte rugalmas és személyre szabott mobilitási megoldásokat kínál az ügyfeleinek – magánszemélyeknek és vállalatoknak egyaránt. A 29 országban jelen lévő cég 1,7 millió gépjárműről gondoskodik 8,300 munkavállalója segítségével.

A 2002-ben alapított Arval Magyarország 50 fős csapatával több, mint 7,000 autóból álló flottát üzemeltet. Az egész országot lefedő partnerhálózatunk átfogó szolgáltatást garantál, hogy Ön mindig biztonságban legyen az úton.